leifeld »

KOMPETENT VORWÄRTS

NEXT ROLE

Executive Coaching & Placement

Positionierung.
Sichtbarkeit. Platzierung.

Ein strukturiertes Programm für Führungspersönlichkeiten, die ihren nächsten Karriereschritt professionell, diskret und mit gezieltem Zugang zum offenen und verdeckten Arbeitsmarkt gestalten wollen.



DER NÄCHSTE KARRIERESCHRITT

Klarheit schaffen. Zugänge eröffnen.

Ein überzeugender Marktauftritt und die richtige Ansprache entscheiden darüber, welche Möglichkeiten sichtbar werden.

AUSGANGSLAGE

Viele Führungspositionen werden nicht öffentlich über klassische Stellenanzeigen ausgeschrieben, sondern über persönliche Netzwerke und direkte Ansprache besetzt. Entscheidend sind eine klare Positionierung, ein professioneller Marktauftritt und der Zugang zu relevanten Entscheidern. Gerade im verdeckten Arbeitsmarkt entstehen Chancen häufig durch gezielte Kontakte.

UNSER NEWPLACEMENT-ANSATZ

Wir verbinden strategische Standortbestimmung, professionelle Positionierung, einen überzeugenden Marktauftritt und den aktiven Zugang zu relevanten Entscheidern. Sie behalten die Kontrolle über Richtung und Entscheidungen – wir schaffen Struktur, geben Orientierung und eröffnen gezielt relevante Zugänge.



Modular aufgebaut. Persönlich begleitet. Auf Ihre Situation zugeschnitten.

UNSER LEISTUNGSMODELL

Drei Pakete. Ein klarer Weg.

Von der Standortbestimmung über den professionellen Marktauftritt bis zur aktiven Platzierung.

01

Quick Check

Klarheit schaffen.

2–3 Werktage

480 €



02

Market Ready

Positionierung & Marktfähigkeit

2–3 Wochen

4.850 €



03

Executive Placement

Platzierung im verdeckten Arbeitsmarkt

1–5 Monate

max. 10.850 €



SO FUNKTIONIERT DAS MODELL

Quick Check kann unabhängig genutzt werden. Market Ready schafft die Grundlage für Ihre Marktpositionierung und den Einstieg in die gezielte Marktansprache. Executive Placement baut darauf auf und erweitert die Zusammenarbeit um aktive Marktbearbeitung und persönliche Begleitung.

01 / QUICK CHECK

Klarheit für den nächsten Schritt.

Analyse Ihres aktuellen Marktauftritts mit konkretem, priorisiertem Optimierungsfahrplan zur eigenständigen Umsetzung.

A Professionelle Analyse

- Analyse von Lebenslauf und Motivationsschreiben: Inhalt, Dramaturgie, Positionierung und Form
- Kurzcheck des Auftritts auf LinkedIn und XING
- Konsistenz zwischen Unterlagen und Online-Präsenz
- Individuelles, klar priorisiertes Feedback

B Klarer Fahrplan

- Identifikation der wichtigsten Handlungsfelder
- Priorisierte To-do-Liste zur eigenständigen Optimierung
- Maßgeschneiderte Empfehlungen aus der Executive-Search- und Beratungspraxis

C Persönliches Review

- Auf Wunsch: 30-minütiger Review-Call zur Besprechung der Ergebnisse



ZEITLICHER RAHMEN
2–3 Werktage

HONORAR
480 €
inkl. gesetzl. MwSt.

ERGEBNIS
Fundierte Einschätzung Ihres Marktauftritts und ein klar priorisierter Fahrplan.

02 / MARKET READY

Positionierung & Marktfähigkeit.

Wir entwickeln Ihre Positionierung, Ihren professionellen Executive-Auftritt und Ihre Strategie für den offenen und verdeckten Arbeitsmarkt.

A Positionierung & Strategie

- Zielrolle, Zielbranchen und persönliche Leitplanken bzw. No-Gos klären
- Relevante Erfahrungen, Kompetenzen und Differenzierungsmerkmale herausarbeiten
- Executive-Positionierung und individuellen Strategie-Fahrplan entwickeln

B Unterlagen & professioneller Auftritt

- Aussagekräftiges Managementprofil und überarbeiteter Lebenslauf
- Textvorschläge für 2–3 individuell zugeschnittene Anschreiben
- LinkedIn- und XING-Profile optimieren; Businessfoto-Beratung bei Bedarf

C Zielmarkt & relevante Kontakte

- Individuelle Zielunternehmensliste mit ca. 20–25 Unternehmen
- Relevante Entscheider, Headhunter und Personalberater identifizieren

D Marktansprache & persönliche Begleitung

- Konkrete Ansprachewege und praxiserprobte Musterschreiben vorbereiten
- Gemeinsamer Einstieg in die Marktansprache; 1–2 Workshops oder Coaching-Sessions



ZEITLICHER RAHMEN
2–3 Wochen

HONORAR
4.850 €
inkl. gesetzl. MwSt.

ERGEBNIS
Professionelle Grundlage, klarer Fahrplan und vorbereitete Marktansprache.

03 / EXECUTIVE PLACEMENT

Platzierung im verdeckten Arbeitsmarkt.

Aufbauend auf Market Ready übernehmen wir die aktive Marktansprache, erschließen relevante Zugänge und begleiten Sie persönlich durch den Placement-Prozess.

A Erweiterte Marktansprache

- Ausweitung auf ca. 75–100 relevante Zielunternehmen
- Je 1–3 relevante Entscheider pro Unternehmen
- Aktive Ansprache, Lancierung und kontinuierliche Nachverfolgung
- Einbindung ausgewählter Headhunter und Personalberatungen im DACH-Raum
- Gezielte Ansprache von Private-Equity-Unternehmen und Family Offices
- Nutzung unseres eigenen Netzwerks

B Laufende Steuerung & Priorisierung

- Vielversprechende Kontakte und Möglichkeiten laufend priorisieren
- Vorgehensweise kontinuierlich abstimmen und feinjustieren

C Persönliche Begleitung im Prozess

- Regelmäßiges 1:1-Sparring zur Vorbereitung und Reflexion
- Unterstützung bei Gesprächen und Interviews
- Begleitung bis zur Angebots- und Entscheidungsphase
- Beratung bei Vertragsverhandlungen und beim Onboarding



ZEITLICHER RAHMEN
1–5 Monate

HONORAR
max. 10.850 €
variable Vergütung

ERGEBNIS
Aktive Marktpositionierung, relevante Zugänge und persönliche Begleitung.